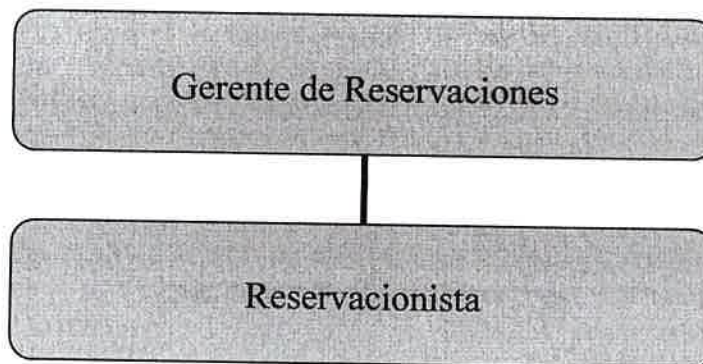

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 1 de 10

RESERVACIONES



	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 2 de 10

CONTENIDO

1. OBJETIVO

- 1.1 Lograr más reservaciones a través de optimizar los tiempos del personal, en base a los procesos de trabajo ya establecidos.

2. ALCANCE

- 2.1 Aplica al Gerente de Reservaciones y las Reservacionistas.

3. RESPONSABILIDAD

- 3.1 Es responsabilidad del Gerente de Reservaciones que se cumpla con lo establecido en el presente manual.
- 3.2 Es responsabilidad de las reservacionistas, cumplir con lo establecido en el presente manual.

4. REFERENCIAS

- 4.1 Procedimiento Maestro.

5. DEFINICIONES

5.1 Cierre del Día (Pájaro madrugador):

Es el porcentaje que representa el total de habitaciones vendidas por cada día del año.

5.2 Booking de Grupo:

Formato en el que se especifican el número y tipo de habitaciones que requiere un grupo, las tarifas que se le dieron, la fecha en que entra y sale el mismo, la información del contacto y si produce comisión a Agencia de Viajes.

5.3 Cargos por No Shows:

Son aquellos cargos que se producen cuando un huésped con reservación confirmada, que por alguna circunstancia no llega al hotel a hospedarse en la fecha de su reservación original.

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 3 de 10

5.4 Reservación Garantizada:

Es cuando al realizar una reservación, el contacto registra un número de tarjeta de crédito, envía carta de la compañía o cupón amparando gastos o realiza un pago previo a la llegada de huésped.

5.5 Rooming List:

Lista que incluye los nombres completos de los miembros de un grupo que llegará a hospedarse en el hotel y la distribución que tendrán en las habitaciones.

5.6 Lista de asistencia:

Es el reporte donde se establecen los horarios de las personas que laboran en un departamento.

5.7 Instructivo de Grupo:

Es el documento en donde se establecen las condiciones con las que se reservo un grupo.

5.8 Comisiones de Agencias:

Es el porcentaje sobre las ventas realizadas en un hotel por la agencia de viajes, Generalmente es del 10%.

5.9 Estadísticas:

Es un instrumento por medio del cual la empresa mide su productividad, deficiencias y ganancias. Sirve de base para realizar análisis, elaborar programas y estrategias de ventas, así como planes de contingencias.

5.10 Market share:

Es el reporte el cual se registra la ocupación de los hoteles considerados como competencia, para realizar un comparativo de su ocupación con respecto a la nuestra.

5.11 File del Día:

Folder que contiene la siguiente información:

- ❖ Lista de llegada del día siguiente.
- ❖ Cupones originales.
- ❖ Cartas y faxes de solicitud de Reservaciones.

5.12 Uso Casa:

Son habitaciones que ocupan los empleados o funcionarios del hotel por necesidades de trabajo.

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 4 de 10

5.13 Fechas Cerradas:

Se refiere a aquellos días en que todas las habitaciones del hotel se encuentran reservadas, por lo que ya no hay espacio disponible.

5.14 Pronóstico de Ocupación:

Es el porcentaje de ocupación que se calcula tendrá el hotel durante un lapso de tiempo determinado.

5.15 VIP'S:

Son los huéspedes que por la frecuencia con que visitan el hotel o por su importancia son atendidos con trato preferencial.

5.16 Reservación:

Es un cierre de ventas formal cuando un cliente toma la decisión acerca de su hospedaje.

5.17 Cancelación de reservación:

Anulación de la reservación original cuando el cliente definitivamente no viaja por alguna circunstancia en particular.

5.18 Cambio de reservación:

Alguna modificación a la reservación original (cambio de fechas, nombres, tarifa, habitaciones).

5.19 Grupos:

Un bloqueo a partir de 10 habitaciones y lo maneja el departamento de ventas.

5.20 Reembolso:

La devolución de algún depósito o pago que se haya hecho para cubrir un anticipo de una reservación.

5.21 Forma de pago:

Es el método a través del cual el huésped va a liquidar la cuenta del hotel, que puede ser: cupones de agencias, efectivo, tarjeta de crédito, carta garantía, transferencias electrónicas y cupones de Grupo Carso.

5.22 Tarifarios:

Es la lista de tarifas del hotel, para agencias mayoristas, convenios comerciales para compañías, que sirve como guía para aplicar correctamente las ventas en sistema.

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 5 de 10

5.23 Pronóstico de Ocupación:

Es el porcentaje de ocupación que se calcula tendrá el hotel durante un lapso de tiempo determinado.

6. POLÍTICAS O CRITERIOS

- 6.1 Una vez confirmada la reservación, el cliente tendrá 24 horas antes de su fecha de llegada, para realizar cambios o cancelación en la misma sin cargo de no show.
- 6.2 Cuando una compañía con crédito requiera que se le envíe al cobró la cuenta de su huésped, la carta deberá ser enviada al Departamento de Reservaciones con 24 horas de anticipación a la fecha de la llegada o en caso de recibir la información al mismo día, la carta deberá ser recibida antes de la llegada del huésped.
- 6.3 Todo el personal del Departamento de Reservaciones debe tratar con amabilidad y respeto en todo momento a los clientes o huéspedes con los que tengan contacto.
- 6.4 El personal del Departamento de Reservaciones debe mantenerse al día en lo referente a las tarifas que maneja el hotel y respetarlas.
- 6.5 En el caso del paquete luna mielero, se deberá recibir el pago del mismo con 48 horas de anticipación.
- 6.6 Cuando un tercero desea realizar el pago de una reservación, el pago deberá realizarse 24 horas antes de la fecha de llegada o el mismo día antes de la llegada del huésped.
- 6.7 Que todo momento se deberá respetar el horario de servicio que es de 9:00 AM a 19:00 PM de lunes a viernes y de 9:00 AM a 13:00 PM los sábados.
- 6.8 Es responsabilidad de cada reservacionista cuidar el equipo de trabajo asignado para realizar sus funciones.

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 6 de 10

7. PROCESO

7.1 Gerente de Reservaciones

- 7.1.1 Es responsable de supervisar y coordinar la operación del departamento de reservaciones.
- 7.1.2 Elabora requisiciones de compra y almacén del departamento de reservaciones. Ver procedimiento genérico de requisiciones de compra y almacén.
- 7.1.3 Elabora el reporte de comisiones de agencias de viajes y lo entrega al departamento de contabilidad, quedando una copia en el departamento de reservaciones.
- 7.1.4 Se encarga de atender las reclamaciones de comisiones por parte de las agencias de viajes. Ver lista de registros.
- 7.1.5 Se encarga de tramitar reembolsos a clientes cuando aplican, revisando el historial de la reservación y elaborando memorandum con el soporte necesario y lo envía al Contador General.
- 7.1.6 Monitorea la ocupación diariamente para estar al tanto de ocupaciones futuras, y con ello controlar disposición de tarifas y cierre de fechas.
- 7.1.7 Elabora semanalmente el pronóstico de ocupación y lo entrega a: Gerencia General, Ventas, Contabilidad, Recepción, Mantenimiento, Ama de Llaves, Recursos Humanos, Alimentos y Bebidas, Calidad, Staff de Reservaciones, Concierge, Auditor de Ingresos, Crédito y Cobranza, Seguridad, Dirección de Operaciones Corporativa. Ver lista de registros.
- 7.1.8 Se encarga de cerrar fechas al departamento de Ventas, cuando la ocupación así lo amerita. Ver lista de registros.
- 7.1.9 Elabora quincenalmente la Lista de Asistencia de su departamento y la entrega al departamento de Recursos Humanos.
- 7.1.10 Mantiene al tanto a su personal sobre las tarifas vigentes.

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 7 de 10

- 7.1.11 Supervisa que el personal a su cargo, elabore las reservaciones de los clientes, de acuerdo a lo establecido en el procedimiento genérico de Revisión de Contrato.
- 7.1.12 Supervisa que se mantengan los registros de su departamento de acuerdo con lo establecido el procedimiento genérico de Control de Registros.
- 7.1.13 Mantiene comunicación constante con el departamento de Recepción para información de fechas cerradas y aclaraciones sobre reservaciones.
- 7.1.14 Realizará periódicamente Guardias Ejecutivas, según el calendario de guardias que hace Gerencia General. Ver procedimiento de Guardias Ejecutivas.
- 7.1.15 Es responsable de cumplir con lo establecido en los Procedimientos de Gestión de Acciones Preventivas y Correctivas.
- 7.1.16 Cumple con lo que le corresponde del Procedimiento de Gestión de Auditorias de Calidad.
- 7.1.17 Mantiene los registros de calidad derivados de las actividades que realiza su departamento. Ver Procedimiento de Gestión de Control de Registros.
- 7.1.18 Mantiene comunicación constante con el departamento de Ventas para:
- ❖ Llevar a cabo las reservaciones de los grupos vendidos por el departamento de ventas.
 - ❖ Recibir tarifario o cambios de tarifas. Ver lista de registros del departamento.
 - ❖ Recibir formato de Booking de Grupos.
 - ❖ Informar de fechas cerradas.
- 7.1.19 En ausencia de la Gerente de Reservaciones, las reservacionistas llevan a cabo las anteriores actividades.

7.2 Reservacionistas

- 7.2.1 Atienden al público mediante llamada o de forma personal y elabora reservaciones en sistema, de acuerdo con lo establecido en el procedimiento genérico de Revisión de Contrato.

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 8 de 10

- 7.2.2 Ingresan en el sistema las reservaciones procedentes de cartas, email y faxes.
- 7.2.3 Atienden a los requerimientos de la Gerencia General, en cuanto a reservaciones de habitaciones.
- 7.2.4 Mantienen comunicación con los departamentos de Ama de Llaves, Recepción y Room Service para informar cuando existen reservaciones de paquetes luna mieleros. Ver lista de registros.
- 7.2.5 Recogen y entregan o viceversa los Files diarios del departamento de Recepción.
- 7.2.6 Recaban vía telefónica datos de ocupación y tarifas de los hoteles de competencia, con el fin de elaborar el reporte comparativo de ocupación. Ver lista de registros.
- 7.2.7 Revisan diariamente las reservaciones que entran al sistema y realizan los ajustes necesarios a las mismas, de acuerdo a la solicitud del cliente.
- 7.2.8 Reciben depósitos de pagos de reservaciones, registrándolos en el recibo de depósito de reservaciones. y el recibo contiene:
- ❖ Los datos de la persona que se va a hospedar con número de confirmación.
 - ❖ La fecha de entrada y salida de la persona que se hospedara.
 - ❖ Tipo y números de habitaciones que se requieren.
 - ❖ Tarifa otorgada más impuestos.
 - ❖ Fecha en que se hace el depósito.
 - ❖ Cantidad depositada.
 - ❖ El recibo tiene original y dos copias. El original se le entrega a la persona que realiza el depósito, la primera copia va para el departamento de Reservaciones, la segunda copia va para la Caja General
- 7.2.9 Reciben depósitos en cuenta bancaria vía fax y email, los cuales los verifica el departamento de Contabilidad para ver si el deposito a caído en la cuenta del hotel, y posterior a eso sacan una copia para enviar una al departamento de Recepción anexa a la tarjeta de registro y otra se guarda en File de depósitos en cuenta bancaria y la tercera se va con el Contador General. Ver lista de registros.

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 9 de 10

- 7.2.10 Mantienen en orden los registros derivados de las actividades del departamento, de acuerdo a lo establecido en el procedimiento genérico de control de Registros.
- 7.2.11 Ingresan al sistema bloqueos de habitaciones, de acuerdo a la información recibida en el formato de Booking de Grupos que reciben del departamento de Ventas.
- 7.2.12 Ingresan al sistema de Rooming List de Grupos.
- 7.2.13 Cumple con lo que le corresponde del Procedimiento de Gestión de Auditorias de Calidad.
- 7.2.14 Mantiene los registros de calidad derivados de las actividades que realiza su departamento. Ver Procedimiento de Gestión de Control de Registros.
- 7.2.15 Elaboran y revisan diariamente el file diario de reservaciones que corresponde al día siguiente, el cual contienen:
- ❖ Lista de llegadas del día siguiente.
 - ❖ Tarjetas de registro de huéspedes.
 - ❖ Bookings de Grupos y sus rooming list.
 - ❖ Cartas de Compañías, ya sean para reservación, pago o confirmación de reservaciones. Ver file diario.
- 7.2.16 Mantienen actualizado el pizarron informativo de ocupación que se encuentra dentro del departamento de Reservaciones.
- 7.2.17 Elaboran reportes de movimiento diario de ocupación (pájaro madrugador).
- 7.2.18 Elaboran el reporte de estadísticas de ocupación mensual.
- 7.2.19 Actualizan y dan de alta en el sistema, compañías con su respectiva tarifa, de acuerdo a la información que recibe del departamento de Ventas.
- 7.2.20 Las actividades antes mencionadas se encuentran distribuidas entre las reservacionistas.
- 7.2.21 En ausencia de alguna reservacionista, la otra lleva a cabo sus funciones.

	HOTEL VIVA VILLAHERMOSA.	COD: R-RH
	MANUAL DEL DEPARTAMENTO DE RESERVACIONES	ED: 1
		FECHA: 2009
		HOJA: Pág. 10 de 10

8. ANEXOS

- 8.1 Recibo de Depósito de Reservas,
- 8.2 Papeletas de Vip,
- 8.3 Papeletas de bloqueo de grupos,
- 8.4 papeleta de reservación individual,